PROGRAMA CURRICULAR

Cláusulas Ouro

QUEM SOU

Advogada com mais de 16 anos de experiência. Conduziu a negociação de mais de 3.000 contratos, totalizando mais de 2 bilhões de reais. Conduziu mais de 2.500 processos judiciais ao longo da carreira. Especialista em negocios empresariais e direito de família e sucessões. Co-fundadora do escritório De Vielmond Sociedade de Advogados em 2013.

FORMAÇÃO ACADÊMICA

Formada em Direito pela Universidade Positivo desde 2008 e pós-graduada em Direito Empresarial e Civil pela PUC-PR e pós-graduada em Direito Contratual pela Faculdade Legal e diversos cursos de atualização na área contratual e legal design.

ATUAÇÃO RELEVANTE

Membro da Comissão de Direito do Consumidor pela OAB/PR. Atuei como advogada coordenadora da carteira de processos da Magazine Luiza S.A nos estados do Paraná e Santa Catarina. Atuei como advogada corporativa em grandes empresas como BRF S.A, Nidec Global Appliance (antiga Embraco) e Neodent na área contratual e societária.

Atualmente, meu foco está centralizado na condução de negociações contratuais e casos de direito de família e sucessão.

APRESENTAÇÃO

O Direito dos Contratos está presente em todas as atividades cotidianas direito nos mais diversos segmentos do mercado, dos negócios empresariais às relações de consumo, passando pela elaboração de grandes projetos e pelas atividades cotidianas de pequenas e médias empresas.

O curso **Cláusulas Ouro** tem como público alvo os profissionais do direito cujas atividades envolvam, direta ou indiretamente, a negociação e a elaboração de contratos. Em especial esse curso foi desenvolvido para profissionais que atuam com direito empresarial principalmente em grandes corporações ou escritórios com expertise para elaboração de contratos B2B, pois a matriz curricular foi estruturada para que o aluno possa aprender com profundidade os negócios contratuais mais utilizados por toda e qualquer empresa.

O objetivo principal do curso é desenvolver habilidades e competências que diferenciem o(a) aluno(a) em seu campo de atuação, pois o curso não segue uma estrutura tradicional de apenas aquisição de conhecimento de forma passiva. Vai muito além. Todos os alunos farão uma imersão no mundo dos contratos, analisando casos concretos e elaborando minutas contratuais ao longo do curso. Apenas os alunos que obtiverem êxito e nota de 7 nas atividades poderão receber o certificado ao final do curso.

A estrutura foi pensada para que todo aluno possa, ao final do curso, se sentir confiante e apto a ser inserido no mercado de trabalho ou até mesmo aprimorar o desenvolvimento de suas atuais atividades. A professora do curso conta com mais de 15 anos de experiência, já trabalhou em empresas reconhecidas mundialmente e de grande porte, participando de negociações que envolvem valores expressivos de mais de 2 bilhões de reais.

Como complemento ao conteúdo programático do curso, os alunos terão acesso ao "Manual Cláusulas Ouro". Trata-se de um ebook compilado e trabalhado ao longo de 5 anos que traz um passo a passo diferenciado e inexistente no mercado sobre a elaboração e negociação dos contratos. Esse ebook traz o ouro dos contratos com cláusulas e insights que não são corriqueiramente compartilhados pelos grandes profissionais da área. O Ebook Cláusulas Ouro é um instrumento único e indispensável para qualquer contratualista.

REALIZAÇÃO

Duração: 12 meses

Data de início: imediato

Modalidade de oferta: *online*

DISCIPLINAS

Noções introdutórias Na parte introdutória serão abordados os aspectos relevantes da redação dos instrumentos contratuais, questões de avaliação sobre os benefícios e riscos da utilização de modelos, esqueleto estrutural para a elaboração de minutas. Ao final dessa disciplina, o aluno estará pronto para usufruir de maneira mais completa o curso e entenderá preliminarmente pontos importantes e comuns dos mais variados instrumentos contratuais.

Temas que poderão ser abordados na disciplina:

- Redação contratuais—Contract Design: alocação de riscos e de estruturas dentro do Contrato
- Modelos Contratuais: Benefícios e Riscos. Base de modelos pessoais
- Esqueleto estrutural base para os contratos
- Atividade do módulo

Fundamentos e Estruturas dos Contratos Mercantis Empresariais I Ao final da disciplina, os alunos estarão aptos a manejar estrutura contratual de forma correta.

Temas que poderão ser abordados na disciplina:

- Denominação da relação jurídica
- Contrato Guarda-Chuva
- Questionários preliminar à elaboração do instrumento contratual
- Qualificação das Partes. Elementos Essenciais. Matriz e Filial. Cônjuges. Interveniente Anuente
- Considerandos
- Glossário
- Anexos
- Objeto. Exclusividade. Direito de Preferência.
- Atividade do módulo

DISCIPLINAS

Fundamentos e Estruturas dos Contratos Mercantis Empresariais II Ao final da disciplina, os alunos estarão aptos a manejar conceitos, fundamentos, princípios e categorias de Teoria Geral dos Contratos, além de serem capazes de conhecer e manejar as cláusulas e obrigações comuns à maioria dos contratos. As aulas visam trazer ao aluno a prática por meio de resolução de casos práticos e análise das mais variadas jurisprudências sobre o tema.

Temas que poderão ser abordados na disciplina:

- Princípios contratuais aplicados.
- Formação.
- Responsabilidade pré-contratual.
- Contrato preliminar.
- Regimes contratuais e interpretação.
- Cláusula penal.
- Cláusula de limitação e exclusão de responsabilidade.
- Contratos, riscos e redes: aleatoriedade, coligação, redes contratuais.
- Revisão. Conservação. Conversão.
- Extinção dos contratos.
- Atividade do módulo

Modalidade de Pagamento e Preço Ao final da disciplina, os alunos estarão aptos a definir de forma eficaz e correta a modalidade de pagamento e o preço dentro dos instrumentos contratuais, assim como questões sobre reajuste, readequação de valor, pagamento de tributos, entre outros.

Temas que poderão ser abordados na disciplina:

- Definição de Preço. Preço fixo, Global. Preço por unidade. Cost-plus. Honorários: hora, fixo mensal, success fee.
- Reajuste e readequação do Preço
- Pagamento de tributos. Retenção.
- Custos.
- Antecipação de Recebíveis
- Cessão Fiduciária
- Prazo de Pagamento
- Emissão de Nota Fiscal, Recibo ou Fatura
- Nota de Débito
- Encargos de mora. Índice de correção monetária. Prazo para purgação da mora.
- Forma de pagamento. Dinheiro, Depósito bancário. Boleto
- Risco Sacado
- Atividade do módulo

DISCIPLINAS

Operacionalização do Fornecimento. Ao final dessa disciplina o aluno terá uma visão abrangente da operacionalização dos Contratos de Fornecimento, um dos mais utilizados no âmbito empresarial para aquisição de matérias-primas e insumos para a linha de produção.

Temas que poderão ser abordados na disciplina:

- Emissão do Pedido de Compra. Elementos essenciais.
- Prazo de entrega. Aceite da contraparte.
- Recusa do Pedido de Compra
- Modalidades de frete. *Incoterm.*

Temas negociais importantes Ao final da disciplina, os alunos compreenderão temas importantes que envolvem as relações negociais de grandes corporações.

Temas que poderão ser abordados na disciplina:

- Uniformização do direito. Regulação do contrato internacional: regras, guidelines e instituições de regulação do comércio internacional. CISG.
- Modalidades de frete. *Incoterm.*
- Importação de produtos. C-TPAT
- Cláusulas Cross-default
- Cláusula de *Compliance* ou integridade corporativa. Legislação Aplicável. Auditoria de Integridade. Rescisão Contratual.

Prazo de vigência e denúncia contratual. Ao final dessa disciplina o aluno terá uma completa visão sobre temas relevantes que envolvem o prazo de vigência contratual e possíveis implicações dentro das empresas.

Temas que poderão ser abordados na disciplina:

- Prazo Determinado. Prazo indeterminado
- Resilição contratual (Denúncia)
- Indenização.

Cláusula Resolutiva e penalidades contratuais. Ao final dessa disciplina o aluno compreenderá qual a aplicação da cláusula resolutiva, maneiras eficazes de redação contratual para evitar o manejo equivocado da cláusula pela parte inadimplente. Conhecerá aspectos sobre as condições mais usuais inseridas nos contratos.

Temas que poderão ser abordados na disciplina:

- Cláusula Resolutiva e condições
- Vedação da inadimplência geral como causa resolutiva. Jurisprudência.
- Contratos irretratáveis e irrevogáveis e impacto da condição resolutiva
- Prazo de cura. Saneamento do inadimplemento.
- Hipóteses de caso fortuito ou de Força Maior. Disposição Legal. Hipóteses definidas. Prazo de comunicação.
- Penalidades contratuais. Regra Geral e Específica. Causas de Exclusão. Prazo de Cura. Limitação e Exoneração de Responsabilidade. Causas excludentes da limitação de responsabilidade. Definição de “cap”.

DISCIPLINAS

Contratos de Exercício da Atividade Empresarial. Os alunos, ao final da disciplina, deverão ser capazes de identificar, manejar e orientar o(a) empresário(o) a exercer sua atividade de forma eficiente e segura, valendo-se de contratos que dizem respeito ao próprio desenvolvimento diário da atividade empresarial. Temas que poderão ser abordados na disciplina:

- Trocas empresariais: compra-e-venda, permuta e fornecimento
- Prestação de serviços.
- Comodato.
- Contrato de transporte e suas modalidades. Limites da responsabilidade do transportador.
- Contrato de depósito e outras modalidades de custódia e guarda de ativos e informações.
- Termo de Quitação
- Termo de Confissão e Novação de Dívida
- Termo Aditivo
- Doação
- Patrocínios
- Acordo de Confidencialidade—NDA
- Memorando de Entendimentos
- Notificação Extrajudicial
- Atividades ao final de cada tema abordado